



Η **qmetric | HR Solutions**, επιθυμεί να στελεχώσει, για λογαριασμό πελάτη της, μεγάλης βιομηχανίας, τη θέση του/της

## **Account Manager (International B2B Sales)** (Κωδικός Θέσης: AM5)

### **Η θέση**

Ο/η υποψήφιος/α που θα επιλεγεί, θα έχει ως σκοπό την εφαρμογή της στρατηγικής πωλήσεων στην περιοχή ευθύνης του/της, διενεργώντας επαφές με υπάρχοντες αλλά και δυνητικούς πελάτες. Θα ενταχθεί στη Διεύθυνση Πωλήσεων και θα αναφέρεται στο Διευθυντή Πωλήσεων. Πιο συγκεκριμένα, τα καθήκοντα του/της θα περιλαμβάνουν:

- Διαχείριση υπάρχοντος πελατολογίου
- Ανάπτυξη νέου πελατολογίου
- Συμμετοχή στην ανάπτυξη νέων προϊόντων σε συνεργασία με τους πελάτες
- Ανάλυση αγοράς και παρακολούθηση του ανταγωνισμού
- Σχεδιασμός προσέγγισης νέων αγορών
- Διερεύνηση αναγκών πελατών και παροχή κατάλληλων λύσεων για την κάλυψή τους
- Σύνταξη ημερησίων, εβδομαδιαίων και μηνιαίων αναφορών
- Σύνταξη του ετήσιου προϋπολογισμού των Πωλήσεων Εξωτερικού στην περιοχή ευθύνης του/της
- Διαχείριση εισπράξεων.

### **Το προφίλ σας**

Προκειμένου να είστε σε θέση να ανταποκριθείτε στα απαιτητικά καθήκοντα της θέσης του Συμβούλου Πωλήσεων, θα πρέπει να διαθέτετε τα ακόλουθα:

- Πτυχίο Τριτοβάθμιας εκπαίδευσης (ΑΕΙ-ΑΤΕΙ) Διοίκησης Επιχειρήσεων ή Χημικών Μηχανικών
- Μεταπτυχιακό τίτλο (επιθυμητός)
- Εμπειρία σε διεθνείς πωλήσεις (αγορές εξωτερικού), ιδανικά σε Βιομηχανικό προϊόν
- Άριστη Γνώση **Αγγλικής** και **Γερμανικής** γλώσσας (γραπτή & προφορική επικοινωνία)
- Εξαιρετική ικανότητα προγραμματισμού, οργάνωσης και διαχείρισης χρόνου
- Ικανότητα επίτευξης στόχων σε συνθήκες πίεσης
- Άριστες επικοινωνιακές και διαπραγματευτικές δεξιότητες
- Πελατοκεντρική αντίληψη
- Συνεργατικό και ομαδικό πνεύμα

- Δυνατότητα συχνών ταξιδιών στο εξωτερικό
- Άριστη γνώση MS Office

### Ο πελάτης μας προσφέρει

Εφόσον επιλεγείτε για την κάλυψη της θέσης του/της Account Manager, σας προσφέρονται τα ακόλουθα:

- Ανταγωνιστικό πακέτο αποδοχών
- Ατομικό πρόγραμμα Ασφάλισης
- Ευκαιρίες συνεχούς εκπαίδευσης και ανάπτυξης
- Άριστες προοπτικές εξέλιξης σε ένα δομημένο και ομαδικό περιβάλλον εργασίας.

### Ενδιαφέρεστε;

Διακρίνεστε για τις ισχυρές οργανωτικές και διαπραγματευτικές σας ικανότητες; Γνωρίζετε άριστα την Αγγλική και Γερμανική γλώσσα; Επιθυμείτε να συνεχίσετε την ήδη επιτυχημένη καριέρα σας στο χώρο των διεθνών πωλήσεων και να εξελιχθείτε στο πλαίσιο μίας μεγάλης και αξιόπιστης εταιρείας;

Εάν ναι, τότε μπορείτε να υποβάλετε την αίτησή σας, πατώντας [εδώ](#) (Κωδικός Θέσης: **AM5**).

**Η εταιρεία μας τηρεί αυστηρούς κανόνες εχεμύθειας και εμπιστευτικότητας.**